

MÖCHTEN SIE IHR WISSEN ERWEITERN,
TEILEN UND ZUM EINSATZ BRINGEN?
DANN SUCHEN WIR SIE!


HISCOX
WISSEN VERSICHERT.



Zur Verstärkung unseres Teams der Niederlassung in Köln suchen wir ab sofort eine(n)

Sales & Development Underwriter (m/w/d) Commercial Lines

Als Vertriebsprofi mit fundierten Underwriting-Kenntnissen im Bereich der gewerblichen Haftpflicht-Versicherungen tragen Sie maßgeblich zum profitablen Wachstum von Hiscox als Versicherer der digitalen Welt bei. Die unternehmerische Freiheit erlaubt es Ihnen, die Versicherungslandschaft der gewerblichen Versicherung maßgeblich mitzugestalten.

IHRE AUFGABEN:

- Sie betreuen Ihren Vermittlerstamm in vertrieblicher sowie fachlicher Hinsicht im Bereich der gewerblichen Versicherungen (Vermögensschaden- und Betriebshaftpflicht, D&O, Cyber und Property).
- Sie führen selbstständig Risikoeinschätzung, -bewertung und -dokumentation sowie Konditionenermittlung mit Ihren Underwriting-Vollmachten in den genannten Produkten durch.
- Sie betreuen und beraten die unabhängigen Vermittler und überwachen Bestandsentwicklung und Profitabilität im Bereich Commercial Lines.
- Sie wirken bei der Produkt- und Tarifgestaltung sowie bei Prozessoptimierungen aktiv mit und führen Produktpräsentationen bei Vermittlern, Großkunden und Veranstaltungen durch.
- In Zusammenarbeit mit den Vermittlern kreieren Sie kreative und zielgruppenspezifische Versicherungslösungen auf Projektbasis.

IHR PROFIL:

- Sie sind Versicherungsfachwirt/in, haben ein betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit Fachrichtung Versicherungswirtschaft oder haben eine Ausbildung im Bereich der gewerblichen Haftpflichtversicherung oder Cyber abgeschlossen.
- Sie haben mehrere Jahre Berufserfahrung im Bereich der gewerblichen Haftpflichtversicherung oder Cyber als Underwriter/Vermittlerbetreuer und/oder im B2B Vertrieb und verfügen über ein ausgeprägtes Netzwerk.
- Sie verfügen über eine hohe Kommunikationsfähigkeit mit internen und externen Gesprächspartnern (Vermittler, interne Fachabteilungen, Marketing, etc.) und denken unternehmerisch.
- Sie besitzen ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, Akquisitionen – und Vertriebsstärke.
- Ein überzeugender Auftritt sowie gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

IHRE PERSPEKTIVEN:

- Team-Spirit, offene Feedback-Kultur, flache Hierarchien und Gestaltungsfreiräume
- Interne und externe Trainings inklusive „New Joiner Events“ zum Kennenlernen
- Geförderte Work-Life-Balance durch Home Office-Optionen und Sabbaticals
- Fitness- und Wellbeing-Angebote wie Rückenfit und Mitarbeiterunterstützungsprogramm (EAP)
- Büros im Herzen der Städte inklusive sehr guter Anbindung an die öffentlichen Verkehrsmittel
- Attraktive Vergütung aus fixen und variablen Anteilen
- Umfangreiche Sozialleistungen wie betriebliche Altersvorsorge, Fahrtkosten- und Mittagkostenzuschüsse

Bereits seit 1901 auf dem Markt hat Hiscox sich als einer der führenden Spezialversicherer Europas etabliert. Seit 25 Jahren sind wir in Deutschland vertreten – an unseren sechs Standorten München, Frankfurt am Main, Hamburg, Köln, Berlin und Stuttgart. Wir bieten unseren Kunden innovative, individuelle Versicherungslösungen für besondere Risiken.

Kontaktdaten erhalten Sie vom Institut für Versicherungswissenschaften an der Universität Leipzig

Florian Bauer: florian.bauer@ifvw.de

Tel.: 0341 355 305 73

