



Building a better  
working world

Ist Karriere ein  
Weg oder ein Ziel?

■ ■ ■  
The better the question. The better the answer.  
The better the world works.

## Praktikant Business Development - (Financial Services) (w/m/d) - 140836

### Frankfurt/Main

Bei EY setzen wir alles daran, dass die Welt besser funktioniert. Dafür hinterfragen wir täglich den Status quo und suchen schon heute die Antworten von morgen. Stillstand? Keine Option. Wandel? Sehen wir als Chance und Treiber für Innovation.

Wenn du auch so tickst, dann bist du bei uns genau richtig. Wir suchen Macher:innen, die Unternehmen, Entrepreneuren, Privatpersonen und der öffentlichen Hand helfen, über sich hinaus zu wachsen. Das erfordert Zusammenarbeit auf Augenhöhe und das Verlassen ausgetretener Pfade. Diese beschreitest du als Teil von interdisziplinären Teams - innovativ und multikulturell aufgestellt in Deutschland, Europa und der ganzen Welt.

Damit auch du persönlich und beruflich über dich hinauswächst, begleiten wir dich auf deinem Karriereweg mit auf dich zugeschnittenen Arbeitsmodellen sowie Trainings- und Entwicklungsmöglichkeiten on- und off-the-Job. Das Tempo und Ziel auf deinem Weg bestimmst du selbst.

### Das erwartet dich bei uns - Erfahrungen, von denen du ein Leben lang profitierst

Als interne Vertriebsfachkraft innerhalb unseres Business Development-Teams in Frankfurt/Main hilfst du uns, EY zum Gewinner zu machen. Dabei übernimmst du vielfältige Aufgaben:

- ▶ Unterstützung bei der Marktbearbeitung und der Weiterentwicklung strategischer Accounts
- ▶ Ausarbeitung von Präsentationen und Angeboten
- ▶ Durchführung von Recherchen und Dokumentationen zu Markt-, Medien- und Unternehmensinformationen
- ▶ Koordination und Organisation von Vertriebs- und Marketing-initiativen
- ▶ Festigung und Ausbau unserer Kundenbeziehungen

### Das bringst du mit - Fähigkeiten, mit denen du die Zukunft gestaltest

- ▶ Studium der Wirtschaftswissenschaften, Kommunikationswissenschaften oder einer vergleichbaren Fachrichtung, mindestens im dritten Semester
- ▶ Starkes Interesse für Marketing- und Sales-Themen
- ▶ Sicherer Umgang mit MS Office, wünschenswert ist Interesse an und Geschick für innovative Designs und die Gestaltung von Kundenunterlagen
- ▶ Flexibilität und Offenheit für neue, abwechslungsreiche Herausforderungen
- ▶ Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch

### Das bieten wir dir – ein inspirierendes Arbeitsumfeld

Wir wissen: Erstklassiger Service für unsere Mandant:innen und Kund:innen beginnt bei zufriedenen und motivierten Mitarbeitenden. Deshalb reicht unser Angebot von flexiblen Arbeitsmodellen, Auslandsinsätzen und Weiterbildungen über Sport- und Freizeitangeboten bis hin zu Rabatten bekannter Marken und Anbieter sowie Altersvorsorge. Erfahre mehr über deine [Benefits bei EY](#).

### Werde Teil unserer Highest-Performing Teams!



Kontaktaten erhalten Sie vom Institut für Versicherungswissenschaften an der Universität Leipzig  
Florian Bauer: [florian.bauer@ifvw.de](mailto:florian.bauer@ifvw.de)  
Tel.: 0341 355 305 73